

Ikonisys publie ses résultats financiers semestriels 2023 et revient sur ses déploiements opérationnels et stratégiques

- **Expansion du marché en dehors des États-Unis et de l'Europe et début de la commercialisation du système à haut volume, Ikoniscope20max :**
 - Signature d'un accord de distribution avec Integrated Gulf Biosystems Group pour la vente de solutions au Moyen-Orient et en Inde ;
 - Achèvement réussi d'un placement privé visant à accélérer le développement commercial des solutions Ikoniscope20 et à élargir la base d'actionnaires internationaux de l'entreprise ;
 - Première vente de la solution Ikoniscope20max dans un laboratoire d'urologie spécialisé de gros volume situé dans le Midwest des États-Unis ;

Événements post-clôture :

- Déploiement réussi de la stratégie commerciale avec la deuxième vente de la solution Ikoniscope20max et la validation interne du premier instrument vendu, qui a commencé à être utilisé dans les tests cliniques de routine ;
 - Lancement de discussions continues avec des acteurs de l'industrie en vue d'établir des partenariats commerciaux potentiels visant à distribuer globalement une solution couvrant l'ensemble du flux de travail des laboratoires ;
 - Achèvement d'un nouveau financement par l'émission d'une note privée de 0,5 million d'euros au fonds LPE II de Columbia Threadneedle Investment ;
 - Achèvement de l'étude en collaboration avec le *Neag Cancer Center* de l'UConn School of Medicine, démontrant la puissance de la plateforme Ikoniscope pour la détection de cellules extrêmement rares dans le domaine de l'immuno-oncologie ;
 - Achèvement de la certification ISO triennale par Ikonisys Inc., confirmant la capacité de l'entreprise à respecter en permanence les exigences des normes internationales de qualité.
- **Premières ventes de la solution Ikoniscope20max, validant la stratégie commerciale et les développements importants réalisés par l'entreprise récemment**
 - **Résultats financiers légèrement améliorés par rapport au S1 2022, avec des ventes d'Ikoniscope20max n'ayant pas encore fortement impacté les revenus : perte nette de 0,96 million d'euros au premier semestre 2023 contre 1,02 million d'euros au premier semestre 2022**

Paris, le 30 octobre, 2023 – 07h30 CET - Ikonisys SA (Euronext Growth Paris : ALIKO), société spécialisée dans la détection précoce et précise de cancers grâce à une solution unique entièrement automatisée pour les laboratoires d'analyses médicales, annonce aujourd'hui ses résultats financiers

du premier semestre clos au 30 juin 2023, arrêtés par le Conseil d'administration du 29 octobre 2023, et fait le point sur son activité ainsi que sur sa stratégie de développement.

Mario Crovetto, Directeur Général d'Ikonisys, déclare : « *Le premier semestre de 2023 et les mois suivants ont été caractérisés par le travail sur la stratégie de pénétration du marché de l'entreprise. Le développement final de l'Ikoniscope20max fin 2022 et les installations qui ont suivi aux États-Unis ont été une étape importante pour commencer à remplacer les Ikonisopes de « génération 1 » existants et initier des discussions avec des prospects qui avaient besoin d'un instrument à grand volume. En juillet, nous avons eu la confirmation de l'excellence de la solution Ikoniscope20max, qui s'est intégrée parfaitement dans les flux de travail des laboratoires où elle a été installée. De plus, afin de pouvoir fournir une solution complète à nos clients, de la transformation au traitement (y compris les réactifs), nous sommes en discussions avancées avec des acteurs de l'industrie présents aux États-Unis et en Europe. Nous sommes convaincus que la fourniture d'une plateforme de bout en bout sera très bénéfique pour Ikonisys et pourrait considérablement stimuler nos ventes et notre présence sur le marché dans les principaux marchés.*

Du côté de la R&D, en plus de peaufiner l'Ikoniscope20max, nous avons travaillé intensivement sur la mise à jour des applications existantes en utilisant l'apprentissage profond, grâce également aux premiers résultats de la collaboration avec Polytechnique de Milan, et sur la création de nouvelles applications pour nos projets les plus avancés : les cellules tumorales circulantes (CTC) et l'immunoncologie. Comme le montrent les récentes ventes de l'Ikoniscope20max, notre capacité à transformer les investissements en R&D en progrès commerciaux concrets est bien établie, et nous continuerons à travailler dur pour anticiper les besoins futurs en matière de diagnostic du cancer et continuer à fournir des solutions de premier plan aux laboratoires, et à travers eux, à toutes les personnes qui ont été testées au fil des années avec l'un de nos instruments. »

Résultats semestriels 2023 - Compte de résultat consolidé simplifié (Non-audité)

Euros	S1 2023	S1 2022
Chiffre d'affaires net	128 909	207 212
Autres produits	145 689	-
Total Produits d'exploitation	274 598	207 213
Coûts des produits vendus	(28 818)	(74 465)
Charges d'exploitation	(1 159 240)	(1 149 075)
Résultat d'exploitation (perte)	(913 461)	(1 016 327)
Charges d'intérêts	(55 465)	(5 630)
Impôts	-	-
Résultat net consolidé (perte)	(968 926)	(1 021 959)

	30/06/2023	31/12/2022
Disponibilités	66 063	93 985

Détails des principales évolutions des états financiers

D'un point de vue annuel, les revenus totaux ont augmenté de 32 %, principalement en raison d'une augmentation des « autres revenus » (éléments non directement liés à la vente d'Ikoniscope20) par rapport au premier semestre 2022. Le chiffre d'affaires net a légèrement diminué en raison du cycle de vente d'Ikoniscope20max, qui a commencé à être installé au deuxième trimestre 2023.

Alors que les charges générales et administratives sont passées de 501 K€ au premier semestre 2022 à 405 K€ au premier semestre 2023, le montant total des charges d'exploitation a légèrement augmenté, passant de 1 149 K€ au premier semestre 2022 à 1 159 K€ au premier semestre 2023. Cela est dû à une augmentation des dotations aux amortissements et provisions. En effet, depuis début 2023, les coûts de R&D capitalisés pour l'Ikoniscope20max ont commencé à être amortis. Nous rappelons que les coûts de R&D capitalisés pour l'Ikoniscope20 ont commencé à être amortis en 2022.

L'augmentation des revenus totaux et l'augmentation très limitée des dépenses d'exploitation ont conduit à une légère amélioration de la perte nette, équivalente à 968 K€, soit une baisse de 5% par rapport à une perte nette de 1 021 K€ sur la même période en 2022.

La position de trésorerie consolidée au 30 juin 2023 s'élève à 66 K€, contre 93 K€ au 31 décembre 2022. Il convient de noter que cette position n'inclut pas le financement de 0,5 million d'euros par le fonds LPE II de Columbia Threadneedle Investment annoncé le 2 août 2023, ni la facilité de financement d'un montant total de 5,1 millions d'euros établie avec Atlas Capital Markets le 5 octobre 2022.

Stratégie et perspectives

Sur la base des succès obtenus au cours des 2 dernières années, Ikonisys prévoit de poursuivre sa stratégie marketing mondiale, en suivant également la voie des partenariats stratégiques.

Le démarrage réussi de la commercialisation de la solution Ikoniscope20max à haut volume dans les laboratoires de référence est la première étape pour atteindre des clients nationaux à haut volume, qui peuvent facilement voir l'importance d'ajouter une automatisation complète à leur flux de travail. Dans ce contexte, Ikonisys vise à fournir une solution complète à ses clients, se positionnant comme un fournisseur de solutions clés en main pour de nombreux laboratoires de diagnostic en oncologie en Europe et aux États-Unis.

Le soutien de partenaires renommés tels que l'Université du Connecticut aux États-Unis (immuno-oncologie), le Centre Médical Sheba en Israël (cellules tumorales circulantes) et Polytechnique de Milan en Italie (IA) a aidé l'entreprise à faire progresser sa technologie de pointe. Ce solide réseau permet à l'entreprise de renforcer ses activités de développement et servira de catalyseur pour aborder les marchés futurs. L'objectif de l'entreprise est de s'orienter davantage vers la médecine personnalisée, grâce à ses avancées en intelligence artificielle et à sa capacité à trouver des cellules

rarees telles que les CTC circulant dans le sang des patients (ou éventuellement dans d'autres fluides biologiques).

Le manque évident de systèmes entièrement automatisés et la tendance actuelle à la diminution du nombre de pathologistes actifs montrent que Ikonisys est parfaitement positionnée pour répondre aux besoins des utilisateurs et devenir un acteur important dans le domaine de l'oncologie.

Le rapport financier semestriel 2023 sera disponible lundi 30 octobre, dans la rubrique Investisseurs du site Ikonisys.

À propos d'Ikonisys

Ikonisys SA est une société de diagnostic cellulaire basée à Paris (France), New Haven (Connecticut, USA) et Milan (Italie) spécialisée dans la détection précoce et précise du cancer. La société développe, produit et commercialise la plateforme propriétaire Ikoniscope20®, une solution entièrement automatisée conçue pour assurer une détection et une analyse précises et fiables des cellules rares et très rares. Ikonisys a reçu l'autorisation de la FDA pour plusieurs applications de diagnostic automatisé, commercialisées en Europe et marquées CE. Grâce à sa plateforme révolutionnaire de microscopie à fluorescence, l'entreprise continue de développer une série de nouveaux tests, notamment des tests de biopsie liquide basés sur les cellules tumorales circulantes (CTC).

Plus d'informations sur www.ikonisys.com

Contacts

Ikonisys	NewCap	NewCap
Alessandro Mauri	Louis-Victor Delouvrier/Auréli Manavarere	Nicolas Merigeau
Directeur financier	Relations investisseurs	Relations Médias
investors@ikonisys.com	ikonisys@newcap.eu	ikonisys@newcap.eu
	Tel.: +33 (0)1 44 71 94 94	Tel.: +33 (0)1 44 71 94 98

Avertissement

Le présent communiqué de presse contient des indications sur les perspectives et axes de développement de la Société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « penser », « avoir pour objectif de », « s'attendre à », « entendre », « estimer », « croire », « devoir », « pourrait », « souhaite » ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou expression similaire. Ces informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, des hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par la Société. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier, concurrentiel et réglementaire. Ces informations contiennent des données relatives aux intentions, estimations et objectifs de la Société concernant notamment, le marché, la stratégie, la croissance, les résultats, la situation financière et la trésorerie de la Société. Les informations prospectives mentionnées dans le présent communiqué de presse sont données uniquement à la date du présent communiqué. La Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives contenues dans le présent communiqué, excepté dans le cadre de toute obligation légale ou réglementaire qui lui serait applicable. La Société opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide ; il ne peut donc pas être en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute information prospective, étant rappelé qu'aucune de ces informations prospectives ne constitue une garantie de résultats réels.